

Manuel de Commercialisation du Projet

LOTISSEMENT EL MANZAH Code opération: 901388.02



- 1- Présentation du Projet.
- 2- Volet Marketing, Communication et Promotion.
- 3- Volet Commercialisation et Recouvrement.
- 4- Annexes.

Présentation du Projet

PRESENTATION DU PROJET					
DENOMINATION DU PROJET	EL MENZAH				
TYPE DE PROJET	LOT PROMOTIONEL R+4				
Propre	NON (MODE HAO)				
En partenariat	NON				
LOCALISATION	VILLE NOUIVELLE CHRAFATE				
Région économique	TANGER TETOUAN				
Préfecture ou province	TANGER FAHS ANJRA				
Commune	CR JOUAMAA				
Ville	VILLE NOUVELLE CHRAFATE				
CONSISTANCE	50 Lots d'habitation R+4 d'une superficie moyenne de 300m² et 4 Equipements de proximité				

	Nombre d'unités	Nombre de bénéficiaires	Superficie	Coût en Dirhams
Lot social				
Logement social				
Lot économique				
Logement économique et FVIT				
Lot promotionnel	50		5,58 ha	49.53 MDH
Logement promotionnel				
Logement de classe moyenne				
Villas				
Lots d'activités commerciales	4			
Locaux commerciaux				
Lots industriels				
Lots d'activités artisanales				
Lots d'équipements socio administratifs				



Présentation du projet

DATES PREVISIONNELLES D'EXECUTION DU PROJET	Tranche 1	Tranche 2	Tranche 3	Tranche 4
Date de lancement des travaux	01/09/2020			
Date d'achèvement des travaux	31/12/2021			
Date de mise en commercialisation	15/06/2020			
Date de livraison	31/03/2022			
Date de remise des contrats	30/06/2022			

OBJECTIFS DU PROJET

OBJECTIFS SOCIAUX

Régulation du marché de l'immobilier local Répondre à la demande croissante en lots destinés à l'auto-construction

Présentation d'une offre adéquate aux promoteurs privés et particuliers souhaitant investir à la VNC

OBJECTIFS COMMERCIAUX

- Réalisation des prévisions en recettes du plan d'action
- Enrichir le chiffre d'affaire
- Diversifier l'offre pour toucher d'autres cibles et répondre à toutes les types de demande.

	Coût du m² en Dirhams	Coût total en Dirhams	Date
Cout initial	2664.84	49 539 544,08	01/09/2020
Coût actualisé s'il y a lieu			

Présentation du Projet

CARACTERISTIQUES DES PRODUITS									
Types d'unités	Superfici	e du terrain	Superfici	e construite	Nombre d	e travaux			
	De	Α	De	Α	De	Α	Destination des lots		
Lot social									
Logement social									
Lot économique									
Logement économique et faible VIT									
Lot promotionnel	300	420					R+4 avec RDC COM		
Logement Promotionnel									
Logement de classe moyenne									
Villas									
Lots d'activités commerciales									
Locaux commerciaux									
Lots industriels									
Lots d'activités artisanales									
Lots d'équipements socio administratifs									

SO h

Présentation du Projet

CONDITIONS PREALABLES A LA COMMERCIALISATION		
	OUI	NON
ETUDE DE FAISABILITE	x	
ETUDE DE MARCHE	x	
SITUATION DU TERRAIN	x	
Propriété de la Société	x	
Libre de toute occupation	x	
AUTORISATIONS ADMINISTRATIVES	x	
MONTAGE FINANCIER	x	
CATALOGUE DES PRIX		
PLAN D'ACTION MARKETING OPERATIONNEL	x	
Interne		x
Par un cabinet externe	x	
APPROBATION DU PROJET PAR LE CONSEIL D'ADMINISTRATION OU LE DIRECTOIRE		
MEDIATISATION		
Publicité obligatoire		
Autres actions de communication et de promotion telles que prévues au niveau du plan de communication		

SO W W

Volet Marketing, Communication et Promotion

	PLAN D'ACTIO	N MARKETING	
ETUDE DE MARCHE			
CONCLUSIONS DE L'ETUD	E DE MARCHE		
POLITIQUE DES PRIX (MOT	TIVATION)		
POLITIQUE DE RECOUVRE	MENT (MOTIVATION)		
POINTS D'ACCUEUIL-DE VI	ENTE ET LES MANAGERS		
Nom et prénom du Chef de G	Groupe		
Managers commerciaux			
Points d'accueil-de vente	Missions (accueil et/ou vente)	Noms et prénoms des managers commerciaux	Produits a vendre



Volet Marketing, Communication et Promotion

THE RESERVE THE PROPERTY OF THE PARTY OF THE			10.00							
		Pu	ublicité o	bligatoire	Э					
LA PRESSE										
DESIGNATION	N	OMBRE			NOMBE	RE DE		DA	TES	
Quotidiens										
Hebdomadaires										
Mensuels										
Autres										
		Autres Ad	ctions et	ou Evèn	ements					5
	Action / évènements	Support / canal decommuni-cation(1)	Descriptif	Contenu	Objectifs	Consistance (2)	Produits concernés	Calendrier	Prestataire	Observations
Accompagnement des actions prévues par le HAO										
Actions proposées par la société										

- 1 Télévisions, radios, journaux, magazines, Messagerie SMS, Messagerie électronique (email), Mailing, Web Social, Dépliants, plaquettes, flyers, banderoles, Affichage Urbain (panneaux publicitaires), affichage sur les moyens de transports (bus, tramway, etc.) Caravanes, salons, forums, stands, journées portes ouvertes, etc.
- 2 Pour la presse, préciser le nombre et la date de parution,
 - Pour la radio et la télévision, préciser le nombre, la période et la durée des spots,
 - Pour l'affichage, préciser le type, la période et le lieu de l'affichage,
 - Pour les Dépliants, plaquettes, flyers, préciser le nombre,
 - Pour les banderoles, préciser le nombre et le lieu de l'installation.

DH & WR

Volet Marketing, Communication et Promotion

BUDGET DE COMMUNICATION ET DE PROMOTION BUDGET DE COMMUNICATION Supports ou actions Budget en Dirhams Observations Dépliants **Flyers** Affiches **Brochures Plaquettes** Banderoles Revues et journaux Radio Télévision Frais d'études et conception Autres Total

John War

CONDITIONS DE COMMER	CIALISATION	
Conditions d'éligibilité		
	DE	Α
Fourchette des revenus		
	Oui	Non
Avoir bénéficié d'un produit du Groupe Al Omrane	X	
Être propriétaire d'un logement ou d'un lot de terrain constructible	X	
Résider dans la localité du programme		X
Autres conditions		X
Ordre d'importance des conditions d'éligibilité		
1		
2		
3		
4		
5		
6		
Modalités d'attribution		
Modalités de passage du mode « Vente sur Offres de Prix" au mo	ode "Vente libre"	
Conditions de valorisation		
Délai de valorisation		
Pénalités prévues		
Conditions d'aliénation		
Délai de non aliénation		
Indemnité nour lever la condition d'aliénation		

Conditions de désis	stement	
Montant de l'indemnité	A CONTRACT OF STREET	
Ou		
Taux appliqué par rapport au prix de vente	5% de	es montants versés
	Oui	Non
Remboursement immédiat	X	
Remboursement après commercialisation		X
Conditions de transfert		
Montant de l'indemnité		
Ou		
Taux appliqué par rapport au prix de vente	5% du	prix de cession
Conditions de déchéance		
Montant de l'indemnité		
Ou		
Taux appliqué par rapport au prix de vente	5% de	es montants versés
Pénalités de retard à appliquer en cas de non règlement d'une éc	chéance contraction of the contr	
Mesures dérogatoires		
Niveau de hiérarchisation de prise de décision de dérogation		Nom et prénom du décideur
Manager commercial		
Chef de Groupe		
Directeur Régional		
Directeur Commercial	A DIDI	EL MOHSSINE
Directeur Général	x ELFA	
Directoire ou Conseil d'administration		

MODALITE DE RECOUVREMENT (EN DIRHAMS)								
	1ère avance		2 _{ème}	2 _{ème} avance		3 _{ème} avance		avance
Type d'unités	Taux	Date	Taux	Date	Taux	Date	Taux	Date
Lot social								
Logement social								
Lot économique								
Logement économique et fiable VIT				Après 6 mois de la		Après 6 mois de la		
Lot promotionnel	20%	Immédiat	20%	1 ^{ère} échéance	30%	2 ^{ème} échéance	30%	A Livraison
Logement de classe moyenne								
Logements promotionnels								
Villas								
Lots d'activités commerciales								
Lots commerciaux								
Lots industriels								
Lots d'activités artisanales								





PLANING DE COMMERCIALISATION

Tranche 1

Date de lancement de la publicité obligatoire : 29/05/2020

Date de lancement de la commercialisation : 15/06/2020

Numéros et types d'unités à commercialiser

Tranche 2

Date de lancement de la publicité obligatoire

Date de lancement de la commercialisation

Numéros et types d'unités à commercialiser

Tranche 3

Date de lancement de la publicité obligatoire

Date de lancement de la commercialisation

Numéros et types d'unités à commercialiser

Tranche 4

Date de lancement de la publicité obligatoire

Date de lancement de la commercialisation

Numéros et types d'unités à commercialiser

OBJECTIFS DES MANAGERS COMMERCIAUX

LES VENTES

Nom et prénom du Manager commercial

Types de produit

Nombre d'unités à vendre

Chiffre d'affaires à réaliser (en Dirhams)

Recettes à réaliser (en Dirhams)

Période

DE

A

20 h fm

	LIV	RAISONS ET CONTRAT	S		
Nom et prénom du manager commercial	Nature des produits	Nombre d'unités à livrer	Nombre de contrats à établir	Pér	iode
				DE	A

soh bon

Chiffre d'affaire Prévisionnel

CHIFF	RE D'AFFAIRES	PREVISIONNEL	(EN DIRHAMS)	
Type d'unités	Tranche 1	Tranche 2	Tranche 3	Tranche 4	TOTAL
Lot social					
Logement social					
Lot économique					
Logement économique et faible VIT					
Lot promotionnel	54,64 MDH				54,64 MDH
Logements promotionnels					
Logements de classe moyenne					
Villas économiques					
Lots d'activités commerciales	4.94 MDH				4.94 MDH
Locaux commerciaux					
Lots industriels					
Lots d'activités artisanales					
Lots d'équipements socio administrat	ifs				
Total	59,58MDH				59 <mark>,58MDH</mark>

Dhe bon

ANNEXES

Annexe 1 : Eventuelles réserves et/ ou observations

émises par les différents intervenants

Annexe 2 : Descriptif des matériaux utilisés

Annexe 3 : Catalogue des prix de vente

Annexe 4 : Eléments d'argumentaires de vente

Annexe 5 : Plan autorisé

Annexe 1

Qualité des intervenants	Réserves et/ ou observations
LE DIRECTEUR GENERAL	Tétoue : Gent : Direi et FAEZI Abdel Maurissin EL FAEZI
LE CHEF DE PROJET	
LE DIRECTEUR DE L'AGENCE	L OMRANE TANGER. IETOUAN: Ab HOCEIMA LARDOUM! Intissar Charger Mission Aupres du directoire pour la
LE DIRECTEUR COMMERCIAL	Driss IFRASSEN Directeur Commercial et Marketing
LE CHEF DE LA DIVISION MARKETING	AL OMRANE TANGER TETOUAN AL HOCEIMA E GHAMMAD Soutiene Chef be la Unition Marketing Et Prospectives
LE RESONSABLE DE LA FORCE DE VENTE	CHAS RAS

Annexe 2

DESCRIPTIF DES MATERIAUX UTILISES

Annexe 3

		A	nnexe 3 : CAT	ALOGUE DE	S PRIX DE VI	ENTES		
			L	ES LOGEME	NTS			
Types de logement	Logement N°	Immeuble N° E	Etage Superficie		Prix de vente moyen du M²	Clef de pondé-ration	Prix de vente pondérée du M²	Prix de vente total
				LOTS				
Types de	lots Lot N°	Emplaceme	Nombre de façades	Superficie	Prix de vente	e Clef de répartition	Prix de vente pondérée du M	₂ PV total
						AVA	AND	

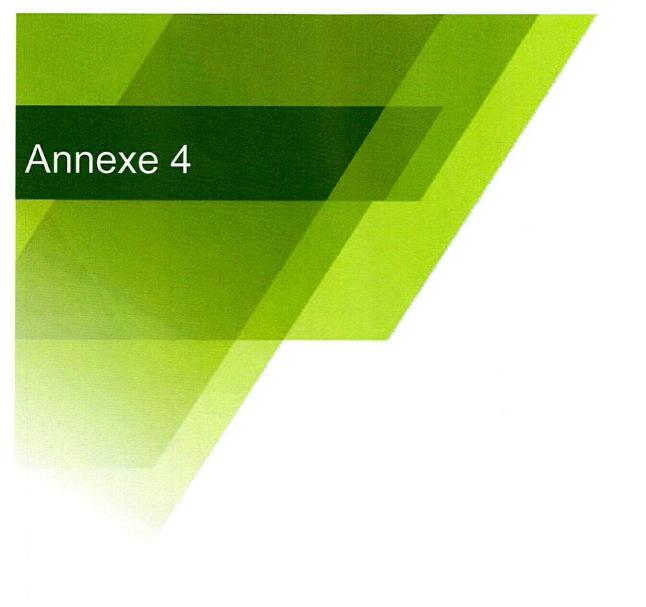
REGISTRE DE VENTE LOTISSEMENT AL MANZAH

LOT PROMOTIONNELS R+4								
N° LOTS	SURFACE EN M2	VOCATION DU RDC	HAUTEUR	PRIX UNITAIRE	PRIX TOTAL			
LOT 1	300	COMMERCIAL	R+4	3 900,00	1 170 000,00			
LOT 2	300	COMMERCIAL	R+4	3 150,00	945 000,00			
LOT 3	300	COMMERCIAL	R+4	3 050,00	915 000,00			
LOT 4	300	COMMERCIAL	R+4	3 050,00	915 000,00			
LOT 5	300	COMMERCIAL	R+4	3 150,00	945 000,00			
LOT 6	300	COMMERCIAL	R+4	3 900,00	1 170 000,00			
LOT 7	350	COMMERCIAL	R+4	3 400,00	1 190 000,00			
LOT 8	320	COMMERCIAL	R+4	3 150,00	1 008 000,00			
LOT 9	320	COMMERCIAL	R+4	3 050,00	976 000,00			
LOT 10	320	COMMERCIAL	R+4	3 050,00	976 000,00			
LOT 11	320	COMMERCIAL	R+4	3 150,00	1 008 000,00			
LOT 12	350	COMMERCIAL	R+4	3 400,00	1 190 000,00			
LOT 13	320	COMMERCIAL	R+4	3 650,00	1 168 000,00			
LOT 14	300	COMMERCIAL	R+4	3 350,00	1 005 000,00			
LOT 15	300	COMMERCIAL	R+4	3 350,00	1 005 000,00			
LOT 16	300	COMMERCIAL	R+4	3 350,00	1 005 000,00			
LOT 17	300	COMMERCIAL	R+4	3 350,00	1 005 000,00			
LOT 18	320	COMMERCIAL	R+4	3 650,00	1 168 000,00			
LOT 19	320	COMMERCIAL	R+4	3 550,00	1 136 000,00			
LOT 20	310	COMMERCIAL	R+4	3 350,00	1 038 500,00			
AND DESCRIPTION OF THE PARTY OF		Transferration transferration agency to restrict the	***********		THE PERSON NAMED IN COLUMN TWO IS NOT THE OWNER.			
LOT 21	300	COMMERCIAL	R+4	3 350,00	1 005 000,00			
LOT 22	300	COMMERCIAL	R+4	3 350,00	1 005 000,00			
LOT 23	300	COMMERCIAL	R+4	3 350,00	1 005 000,00			
LOT 24	300	COMMERCIAL	R+4	3 800,00	1 140 000,00			
LOT 25	350	COMMERCIAL	R+4	3 150,00	1 102 500,00			
LOT 26	350	COMMERCIAL	R+4	3 400,00	1 190 000,00			
LOT 27	420	COMMERCIAL	R+4	3 800,00	1 596 000,00			
LOT 28	300	COMMERCIAL	R+4	3 950,00	1 185 000,00			
LOT 29	310	COMMERCIAL	R+4	3 250,00	1 007 500,00			
LOT 30	320	COMMERCIAL	R+4	3 950,00	1 264 000,00			
LOT 31	320	COMMERCIAL	R+4	3 950,00	1 264 000,00			
LOT 32	320	COMMERCIAL	R+4	3 400,00	1 088 000,00			
LOT 33	320	COMMERCIAL	R+4	3 050,00	976 000,00			
LOT 34	350	COMMERCIAL	R+4	3 050,00	1 067 500,00			
LOT 35	320	COMMERCIAL	R+4	3 400,00	1 088 000,00			
LOT 36	320	COMMERCIAL	R+4	3 950,00	1 264 000,00			
LOT 37	340	COMMERCIAL	R+4	3 150,00	1 071 000,00			
LOT 38	350	COMMERCIAL	R+4	3 300,00	1 155 000,00			
LOT 39	380	COMMERCIAL	R+4	3 300,00	1 254 000,00			
LOT 40	350	COMMERCIAL	R+4	3 250,00	1 137 500,00			
LOT 41	340	COMMERCIAL	R+4	3 450,00	1 173 000,00			
LOT 42	320	COMMERCIAL	R+4	3 300,00	1 056 000,00			
LOT 43	330	COMMERCIAL	R+4	3 300,00	1 089 000,00			
LOT 44	320	COMMERCIAL	R+4	3 050,00	976 000,00			
LOT 45	370	COMMERCIAL	R+4	3 650,00	1 350 500,00			
LOT 46	330	COMMERCIAL	R+4	3 950,00	1 303 500,00			
LOT 47	310	COMMERCIAL	R+4	3 800,00	1 178 000,00			
LOT 48	310	COMMERCIAL	R+4	2 800,00	868 000,00			
		COMMERCIAL	R+4	2 800,00	868 000,00			
LOT 49	310	COMMERCIAL						
LOT 49 LOT 50	310	COMMERCIAL	R+4	3 150,00	976 500,00			

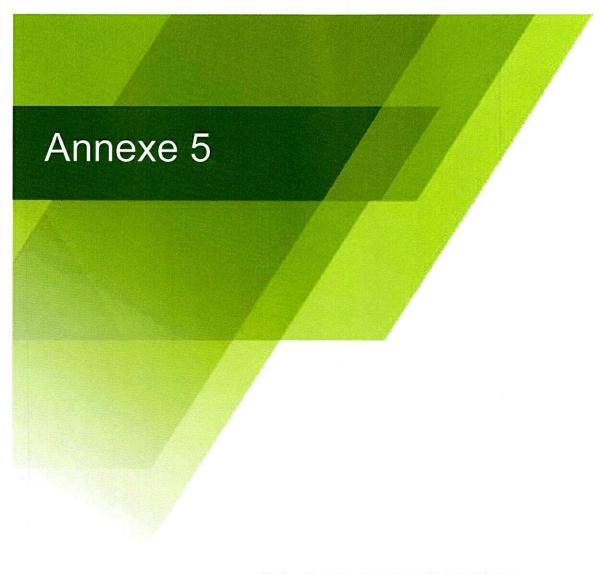
LOTS D'EQUIPEMENTS							
N°	N° LOT	Surfaces en m²	cation du RI	Hauteur	PRIX AU M2	PRIX TOTAL	
1	Hammam	285	Equipement	RDC	2 000,00	570 000,00	
2	entre commercial	665	Equipement	R+4	2 000,00	1 330 000,00	
3	Boulangerie	410	Equipement	R+1	2 000,00	820 000,00	
4	Clinique privé	1110	Equipement	R+3	2 000,00	2 220 000,00	
TOTA	L EQUIPEMENTS	2470	84		8000	4 940 000,00	

in sol





ELEMENTS D'ARGUMENTAIRES DE VENTE



PLAN AUTORISE